

Jij staat onze dealers en eindklanten graag te woord voor alle verkoop en order gerelateerde vragen en afwikkeling daarvan. Met jouw commercieel inzicht signaleer jij kansen, verbind je partijen, dealers en collega's. Wij zijn trots op onze klanten, leveranciers en merken, samen met je team lever je de beste service voor onze klant!

Voor de locatie Apeldoorn zijn wij op zoek naar een enthousiaste

Medewerker Verkoop Binnendienst Landbouwmachines

Wat ga je doen?

In deze dynamische binnendienst functie ben jij samen met je collega's de spin in het web in het hele verkoopproces van onze machines. Jij hebt dagelijks klanten aan de telefoon over orders, offertes en andere verkoop gerelateerde vragen. Jij zorgt dat de administratieve afhandeling daarvan ook netjes op orde is. Daarnaast horen tot jouw taken:

- ✓ Opstellen en monitoren van offertes
- ✓ Je hebt contact met dealers over alle relevante informatie ten aanzien van machines, opties, accessoires en gebruiksmogelijkheden
- ✓ Je maakt prijslijsten en houdt de verkoopinformatie up – to – date
- ✓ Je bent nauw betrokken bij de verkoop van show- en demomachines
- ✓ Je regelt en coördineert het transport van machines naar de dealers
- ✓ Afstemming met collega's over samenstelling van machines en levertijden
- ✓ Je staat bezoekers in onze showroom graag te woord
- ✓ Je bent betrokken bij de organisatie van beurzen en dealerevents
- ✓ Je neemt deel aan commerciële producttrainingen en beurzen

Je werkt intensief samen met collega's van sales, productmanagement, after-sales en logistiek. Ook heb je regelmatig contact met de leveranciers van onze merken. Wij zijn altijd bezig met optimalisatie van ons proces, daarin vragen we jou ook een bijdrage te leveren!

Wie zijn wij?

Reesink Agri distribueert al ruim 100 jaar kwalitatief hoogwaardige landbouwmachines om mens en dier van gezond voedsel te voorzien. Door onze omvang, ervaring, kennis en uitgebreide dealernetwerk zijn wij een betrouwbare partner in het leveren van professionele landbouwmachines van A-merken zoals KUHN, RAUCH, EINBÖCK en KNOCHE. Vanuit Apeldoorn richten wij ons op de verkoop van landbouwwerktuigen aan landbouwmechanisatiebedrijven in Nederland. Reesink Agri maakt deel uit van Royal Reesink.

Wat bieden wij jou?

- ✓ Een afwisselende baan met volop uitdaging;
- ✓ Een prima salaris vinden we passen bij de waardering van jouw vakmanschap;
- ✓ Een goed pensioen en passende werknemersverzekeringen zijn vanzelfsprekend;
- ✓ Alleen de beste merken machines om je helemaal in te verdiepen;
- ✓ We vinden aandacht voor persoonlijke ontwikkeling heel belangrijk;
- ✓ Plezier! Natuurlijk, werken is niet alleen maar leuk, maar we doen er alles aan om het wel zo leuk mogelijk te maken;
- ✓ Een hecht team met enthousiaste collega's;
- ✓ Veel variëteit in je werk. Geen dag is hetzelfde!

Wij vragen

Je hebt enkele jaren ervaring in een soortgelijke rol en je voelt je prettig als jij de "spin- in- het- web" bent en zaken administratief goed afgehandeld zijn. Je bent van nature servicegericht, denkt graag vooruit en helpt de klant proactief om zijn doel te bereiken. We dagen jou graag uit om samen met ons het verkoopresultaat te behalen!

- ✓ Relevante afgeronde MBO- of HBO-opleiding;
- ✓ Jij hebt graag de gegevens in het ERP en CRM systeem op orde, je bent nieuwsgierig wat deze programma's je nog meer te bieden hebben;
- ✓ Goede beheersing van de Nederlandse, Engelse taal. Duitse taal is een pré;
- ✓ Goede beheersing van Microsoft Office en Windows;
- ✓ We delen de passie voor landbouwmachines met elkaar.

Interesse?

Solliciteer direct via de sollicitatiebutton op onze website. We zien graag jouw motivatiebrief en CV tegemoet! Wil je meer weten?

Neem gerust contact op met **Roel Thelen, Manager Sales, 06 - 22426717**