

Ben jij een gedreven sales professional met ervaring in de agrarische sector? Zijn jouw passies het opbouwen én onderhouden van sterke klantrelaties en innovatieve landbouwmachines? Dan is dit jouw kans om deel uit te gaan maken van ons dynamisch Reesink Agri team!

Accountmanager Noord-Nederland

Als accountmanager ben jij dé “spin in het web” in onze relaties met, en eindverantwoordelijk voor de gerealiseerde omzet bij onze verkooppartners in de provincies Groningen, Drenthe en Friesland. Je bent verantwoordelijk voor het onderhouden en ontwikkelen van een dealernetwerk. Jouw dagelijkse inzet en toewijding leiden tot het vergroten van onze marktaandeelen en het laten groeien van de omzet in jouw rayon. Gezien Reesink Agri een breed portfolio landbouwmachines aanbiedt, zowel voor de akkerbouw, veehouderij als loonwerker, ben jij dé juiste gesprekspartner voor deze doelgroepen.

Wat ga je doen?

- Realiseren van commerciële doelen binnen jouw rayon in samenwerking met Manager Sales
- Opstellen, evalueren en aanpassen van commerciële doelstellingen voor het dealer netwerk om targets te behalen
- Analyseren en vertalen van markttrends naar acties samen dealers en met interne teams
- Onderhouden van klantrelaties, adviseren van dealers over productportfolio en optimaliseren van verkoopresultaten
- Het ondersteunen van de dealers bij de eindverkoop van onze producten

Wie zijn wij?

Reesink Agri is een toonaangevende speler in de “agribusiness”. Al ruim 100 jaar distribueren wij hoogwaardige landbouwmachines voor zowel veehouders, akkerbouw- en grove tuinbouwbedrijven, loonbedrijven en cultuurtechnische aannemers. Met ons uitgebreide dealernetwerk en onze expertise zijn wij een betrouwbare partner in het leveren van professionele landbouwmachines/apparatuur van A-merken zoals KUHN, RAUCH, EINBÖCK, KNOCHE en ISARIA. Allen met als doel het bijdragen aan gezond voedsel voor mens en dier.

Wij vragen:

- Minimaal HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur in een commerciële richting
- Aantoonbare ervaring in een vergelijkbare salesfunctie binnen de agrarische sector, bij voorkeur met kennis van landbouwmachines
- Uitstekende communicatieve en onderhandelingsvaardigheden
- Doortastend, in staat mensen te motiveren en te enthousiasmeren
- Resultaatgerichte en proactieve werkhouding
- In staat zijn georganiseerd en systematisch je werkzaamheden uit te voeren
- Bereidheid om te reizen binnen de toegewezen regio
- Bereid om systematisch te werken met het CRM-systeem

Wat bieden wij jou:

- Een uitdagende en afwisselende functie met veel vrijheid binnen een groeiende organisatie
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden, waaronder een marktconform salaris en bonusregeling
- Mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en groei binnen ons bedrijf
- Een dynamische werkomgeving met een hecht team van collega's
- Een auto van de zaak, naast een telefoon en laptop

Ben jij klaar voor een nieuwe uitdaging en wil je meegroeien met Reesink Agri? Stuur dan vandaag nog je cv en motivatiebrief naar Roel Thelen, Manager Sales roel.thelen@reesinkagri.com Heb je vragen, bel 06-22426717. We kijken ernaar uit om van je te horen!